

Nutzen Sie unsere Erfahrung und unsere Strukturen. Sie profitieren somit von der Möglichkeit, auf unterschiedlichen prosperierenden Märkten erfolgreich zu sein und Gelder sinnvoll und nachhaltig zu investieren.

Als unser Geschäftspartner können Sie sich auf fundierte strategische Beratung, solides Fachwissen, ein engmaschiges Netzwerk und interkulturelle Kompetenz verlassen, um in einem Teil der Welt erfolgreich zu sein, in dem die richtige Herangehensweise und persönliche Kontakte unabdingbar sind.

Wir würden uns freuen, in einem persönlichen Gespräch die Notwendigkeiten oder Ihre Vorstellungen und Wünsche zu besprechen, um eine mögliche Realisierung zu gewährleisten.



WTB GROUP CONSULTING

Hofmannstrasse 7b // 81379 München
Mr. Samulewicz // T. +49 89 780 64 777 // samulewicz@wtb-group.de
www.wtb-group.de

WTB GROUP AGENCY

Hofmannstrasse 7b // 81379 München
Mr. Rabiner // T. +49 89 780 64 740 // rabiner@wtb-group.de
www.wtb-group.de

WTB GROUP M&A

Hofmannstrasse 7b // 81379 München
Ms. Gorachek // T. +49 89 780 64 676 // gorachek@wtb-group.de
www.wtb-group.de

WTB GROUP OFFICE GERMANY (HQ)

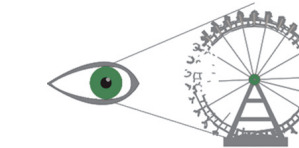
Hofmannstrasse 7b // 81379 München
T. + 49 89 780 64 777 // F. + 49 89 780 64 778
info@wtb-group.de

WTB GROUP OFFICE RUSSIA

Zavodskoy Park 21 // 603003 Nizhniy Novgorod
T. +7 910 79 39 699
tigulev@mail.ru

WTB GROUP OFFICE CHINA

Nanshan district, Shenzhen City // Guangdong province, China
T. + 86 153 23 42 27 29
tommy_chen2005@163.com



WTB_{GROUP}
// integrierte Lösungen für Handel und Industrie

15 Jahre
Erfahrung



WAS WIR SIND

Die WTB Group ist ein Komplettdienstleister, der vor mehr als 15 Jahren als Unternehmensberatung für business development begonnen hat und dann den Markterfordernissen folgend daran gegangen ist, sämtliche Dienstleistungen rund um die Marktentwicklung zu installieren. Mit mehreren Standorten und einem engmaschigen Netzwerk in unseren Zielgebieten ist die WTB Group in der Lage, hochqualifizierte Dienstleistungen mit attraktiver Kostenstruktur anzubieten.

WAS WIR WOLLEN

Wir möchten unseren Kunden nachhaltig dabei helfen, in neuen oder bestehenden Märkten ihre Marke weiterzuentwickeln oder gänzlich neu aufzubauen. Dabei bieten wir unseren Geschäftspartnern nahezu alle Dienstleistungen an, diese Ziele zu erreichen.

WAS WIR KÖNNEN

Wir helfen unseren Kunden zu wachsen, indem wir ihnen hochspezialisierte Lösungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette anbieten. Von Analyse, Produktentwicklung, Vertrieb, Marketing, Logistik und Distribution, after sales services bis zu exit Strategien durch unsere M & A Abteilung oder unsere Beteiligungsgesellschaft.

WO WIR ARBEITEN

Unsere Kernmärkte sind Mitteleuropa und der russische Wirtschaftsraum. Von dort aus schlagen wir Brücken nach Asien und Australien. Hierzu unterhalten wir Büros in allen relevanten Märkten.

WIE WIR ARBEITEN

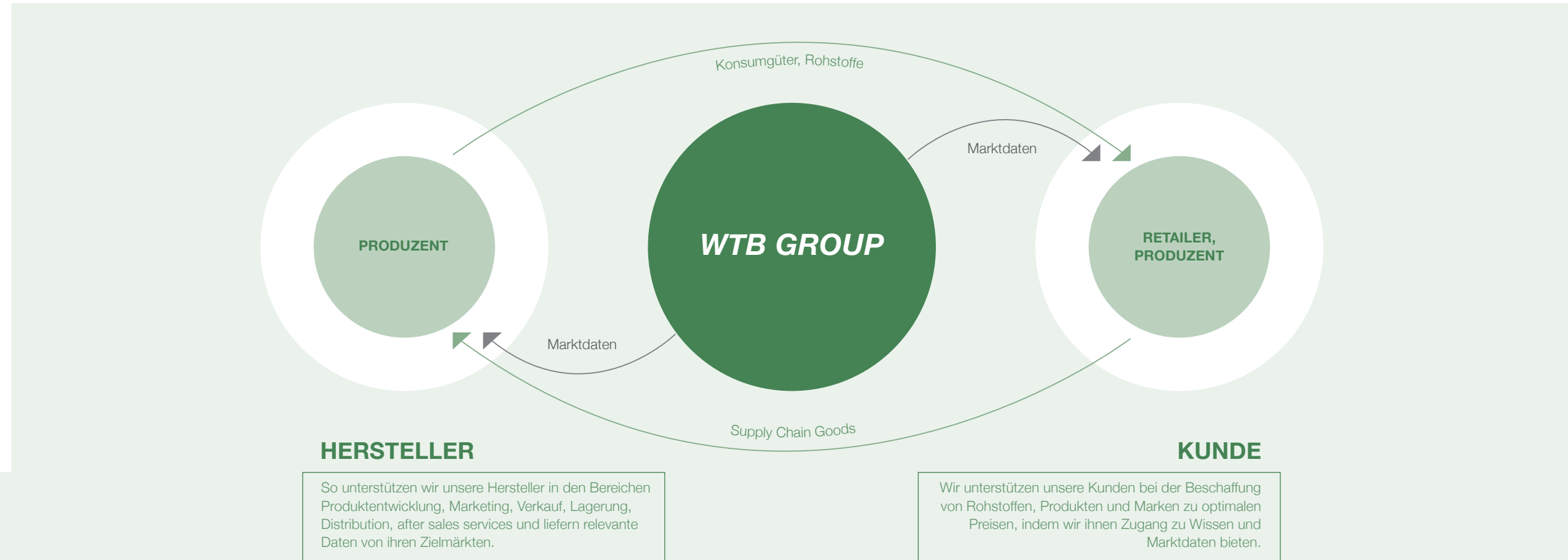
In jedem Fall maßgeschneidert! Unsere Dienstleistungen folgen präzise den individuellen Bedürfnissen und Voraussetzungen unserer Kunden. Wir machen auch keine Unterschiede, ob Sie als Entwickler eine Idee zur Marktreife bringen wollen, oder als Konzern unsere Dienstleistungen abrufen.

FÜR WEN WIR ARBEITEN

Zu unseren Kunden gehören die bekanntesten mitteleuropäischen Marken sowie Mittelständler aus der Konsumgüter- und Rohstoffbranche.

Hersteller: Hersteller sind Geschäftspartner, die über Produkte verfügen, die sie verkaufen möchten. Das Ziel ist, das business zu erweitern, und deshalb vertrauen sie uns das handling ihrer Produkte an. Wir kümmern uns ggf. um Zertifizierungen und/oder Lizenzierungen, um die Voraussetzungen für die entsprechenden Märkte zu schaffen. Wir versuchen mit ihnen die Produkte den jeweiligen Markterfordernissen anzupassen und verkaufen diese dann über eigene Verkaufsplattformen sowie über das stationäre Händlernetz. Da sich unsere Kunden nur auf ihr Basisgeschäft konzentrieren sollen, übernehmen wir ggf. auch alle komplementären Notwendigkeiten wie Lagerung und Versand, Gesamtabwicklung inklusive Zahldiensten, Schulungen, Reklamationsbearbeitung, Marketing bis hin zu Messeauftritten etc., etc.

Kunden: Kunden sind Geschäftspartner, die Waren und Dienstleistungen von Herstellern einkaufen oder weiterverkaufen. Unsere Kunden sind Einzelhändler, Großhändler, Konzerne, Importeure und auch Produzenten. Wir erhöhen ihre Marktanteile durch gezielte Beschaffung und günstige Einkaufsmöglichkeiten.



INTEGRIERTE LÖSUNGEN ALS WACHSTUMSSTRATEGIE FÜR HANDEL UND INDUSTRIE

Russland wird mit seinen bald 400 Mrd EUR Handelsumsatz den bislang größten europäischen Marktplatz >Deutschland< in den nächsten Jahren überrundet haben und sollte somit zwangsläufig Export Ziel Nummer 1 für jeden wachstumsinteressierten Hersteller in Europa werden. Für mitteleuropäische und deutsche Lieferanten kommen positiv noch die günstige geografische Anbindung und die gemeinsamen europäischen Wurzeln hinzu.

Die WTB Group ist die wohl führende Unternehmensberatung für market expansion services im BRIC Staat Russland und in den ehemaligen GUS Staaten. Wir kennen die lokalen Strukturen und Bedürfnisse sehr genau und sind so in der Lage, diesen gewaltigen aber auch schwierigen Markt für sie zu entwickeln.

Neue Märkte sind stets mit diversen Risiken und unkalkulierbaren Faktoren verbunden. Neben der Unkenntnis hinsichtlich der lokalen Strukturen muss ein Vertrieb organisiert werden, Verkaufsunterlagen in die jeweilige Sprache übersetzt, Produktportfolios angepasst, Logistik, Zoll sowie Marketingmaßnahmen, idealerweise Messeauftritte organisiert und umgesetzt werden. Wenn Sie mit dem Gedanken einer Expansion nach Russland spielen, oder dort schon versucht haben Fuß zu fassen, kann Ihnen die WTB Group zahlreiche, speziell auf Ihre Anforderungen zugeschnittene Dienstleistungen anbieten. Wir sind seit über 15 Jahren in Russland tätig und genießen einen ausgezeichneten Ruf.

Die WTB Group sieht sich hier als verlängerter Export Arm für wachstumsorientierte Unternehmen und bietet eine einzigartig komplette Dienstleistungspalette entlang der gesamten Wertschöpfungskette an:

