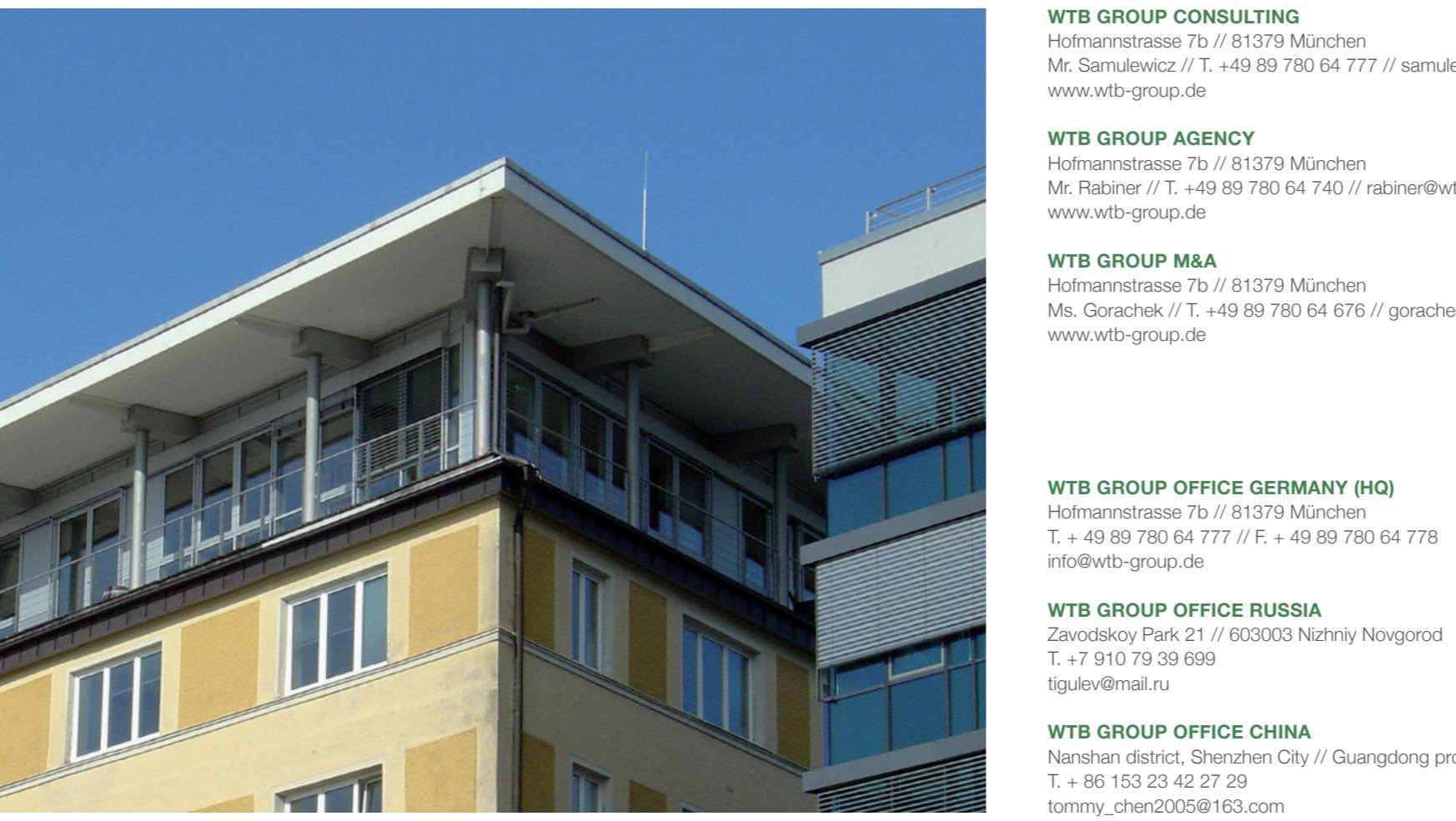


Используйте наши опыт и наши структуры. Благодаря этому вы получите возможность быть успешными на различных процветающих рынках, что обеспечит целесообразную и уверенную инвестицию капитала.

Мы будем очень рады в личной беседе обсудить ваши представление и пожелания, с целью нахождения путей реализации возможных решений при помощи наших услуг.



WTB GROUP CONSULTING
Hofmannstrasse 7b // 81379 München
Mr. Samulewicz // T. +49 89 780 64 777 // samulewicz@wtb-group.de
www.wtb-group.de

WTB GROUP AGENCY

Hofmannstrasse 7b // 81379 München

Mr. Rabiner // T. +49 89 780 64 740 // rabiner@wtb-group.de

www.wtb-group.de

WTB GROUP M&A

Hofmannstrasse 7b // 81379 München

Ms. Goracheck // T. +49 89 780 64 676 // goracheck@wtb-group.de

www.wtb-group.de

WTB GROUP OFFICE GERMANY (HQ)

Hofmannstrasse 7b // 81379 München

T. +49 89 780 64 777 // F. +49 89 780 64 778

info@wtb-group.de

WTB GROUP OFFICE RUSSIA

Zavodskoy Park 21 // 603003 Nizhniy Novgorod

T. +7 910 79 39 699

tigulev@mail.ru

WTB GROUP OFFICE CHINA

Nanshan district, Shenzhen City // Guangdong province, China

T. +86 153 23 42 27 29

tommy_chen2005@163.com



Компания WTB Group –
Ваш партнёр при выходе на рынки Европы!

15 Jahre
Erfahrung



KTO M

Компания WTB Group оказывает целый комплекс услуг. Наша компания начав свою деятельность 15 лет назад с консалтинга в сфере развития бизнеса, всё это время отвечала требованиям рынка и предоставляла своим клиентам все услуги, способствующие развитию бизнеса. Имея широкую сеть филиалов и большое количество связей и партнёров в различных отраслях экономики, компания WTB Group в состоянии оказывать высококвалифицированные услуги и предлагать привлекательную и разумную структуру оплаты.

ЧТО МЫ ХОТИМ

Мы хотим помочь нашим клиентам развить свой бренд на существующих рынках или выйти с ним на совершенно новые. При этом нашим деловым партнёрам мы предлагаем полный комплекс услуг, который поможет достичь эти цели.

ЧТО МЫ МОЖЕМ

Мы помогаем нашим клиентам в их росте, предлагая специализированные решения по всей цепочке создания добавленной стоимости продукта. Аналитика, разработка новых продуктов, маркетинг, продажи, логистика и дистрибуция, послепродажный сервис, разработка стратегии и многое другое может быть предложено нашим отделом M & A.

FREE MULRONEY

Нашиими целевыми рынками являются центрально-европейский и российский, откуда мы выстраиваем свои взаимоотношения с рынками Азии и Австралии. Работа с клиентами проводиться через наши офисы, расположенные в этих регионах.

KAK MUJRAEOTAEIM

В любом случае индивидуально и с определением специфики услуг для каждого клиента. Наши услуги полностью отвечают запросам и индивидуальным

клиентов. Для нас не так важно, являетесь ли Вы лишь
работчиком идеи, которую хотели бы воплотить в жизнь, или
же тем, желающим воспользоваться нашими услугами.

являются известнейшие крупные европейские компании и
ых отраслей, в том числе из сырьевой и товаров народного

производители – партнёры, имеющие в своём ассортименте
таких, о которых они хотели бы развить на существующих и новых рынках.
Мы решаем эту задачу нам. Мы сертифицируем товары для продажи на
всем необходимые разрешения. Мы создаём все условия для
продаж на новых рынках, корректируем внешний вид, качество,
условия эксплуатации, систему продвижения в соответствии с
потребностями иного рынка. Сами продажи мы осуществляем с помощью
различных платформ, а также через торговые сети.



клиенты могли сконцентрироваться только на своей основной
деятельности. Клиенты мы можем взять на себя обязательства по
всем основным бизнес-процессам как складирование, хранение,
распределение, доставка, коммерческий документооборот, проверка
документов, работа с дебиторской задолженностью, предоставление
денег за товары, маркетинг и продвижение, работа с
партнерами, проведение выставок и т.д.

являются деловыми партнёрами, которые закупают производителей с целью дальнейшей перепродажи или для нашими клиентами являются сетевые и несетевые розничные компании, крупные концерны, импортёры и производители. нашим клиентам возможность развивать и увеличивать свою и целостной и целевой азбуки.

Мы поддерживаем наших производителей в разработке новых продуктов, маркетинге, продаже, складской дистрибуции, after sales, получении информации о желаемом рынке.



ИНТЕГРИРОВАННЫЕ РЕШЕНИЯ К
И ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Как раз Германия со своим годовым экспортом в 1,2 трлн долларов является крупнейшим европейским рынком, заинтересованного в росте производственных мощностей в Восточной Европе. Выгодным является для Германии и общие европейские корпорации, которые могут быть сопряжено с непредвиденными для них проблемами. Важно, что в Европе есть производственные мощности, которые могут быть использованы для решения этих проблем.

мешающими плодотворному взаимод



Необходимо найти надёжного партнёра, организовать сбытовую структуру, перевести документы на соответствующий язык, привести ассортимент и цену в соответствие с требованиями рынка. Товар должен пройти через таможню, б

та №1 для каждого из России и стран ическое положение ое сотрудничество угими факторами, корректно оформлен, доставлен в нужное время в нужное место. Перед выходом на рынок необходимо провести маркетинговые мероприятия, принять участие в выставке, так как европейский рынок в силу своей высокой покупательской способности и величины является привлекательным и поэто- очень насыщенным.

Компания WTB Group позиционирует себя как специалист для экспортно-ориентированных предприятий и предлагает своим клиентам единственный в своём роде пакет услуг, помогающий клиентам осваивать новые рынки.