

*Используйте наш опыт и наши структуры. Благодаря этому вы получите возможность быть успешными на различных процветающих рынках, что обеспечит целесообразную и уверенную инвестицию капитала.*

*Мы будем очень рады в личной беседе обсудить ваши представление и пожелания, с целью нахождения путей реализации возможных решений при помощи наших услуг.*



#### **WTB GROUP CONSULTING**

Hofmannstrasse 7b // 81379 München  
Mr. Samulewicz // T. +49 89 780 64 777 // samulewicz@wtb-group.de  
www.wtb-group.de

#### **WTB GROUP AGENCY**

Hofmannstrasse 7b // 81379 München  
Mr. Rabiner // T. +49 89 780 64 740 // rabiner@wtb-group.de  
www.wtb-group.de

#### **WTB GROUP M&A**

Hofmannstrasse 7b // 81379 München  
Ms. Gorachek // T. +49 89 780 64 676 // gorachek@wtb-group.de  
www.wtb-group.de

#### **WTB GROUP OFFICE GERMANY (HQ)**

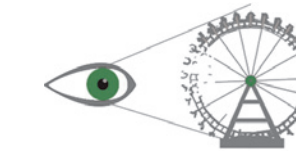
Hofmannstrasse 7b // 81379 München  
T. + 49 89 780 64 777 // F. + 49 89 780 64 778  
info@wtb-group.de

#### **WTB GROUP OFFICE RUSSIA**

Zavodskoy Park 21 // 603003 Nizhniy Novgorod  
T. +7 910 79 39 699  
tigulev@mail.ru

#### **WTB GROUP OFFICE CHINA**

Nanshan district, Shenzhen City // Guangdong province, China  
T. + 86 153 23 42 27 29  
tommy\_chen2005@163.com



**WTB<sub>GROUP</sub>**

*// integrierte Lösungen für Handel und Industrie*

**15 Jahre  
Erfahrung**





### КТО МЫ

Компания WTB Group оказывает целый комплекс услуг. Наша компания начав свою деятельность 15 лет назад с консалтинга в сфере развития бизнеса, всё это время отвечала требованиям рынка и предоставляла своим клиентам все услуги, способствующие развитию бизнеса. Имея широкую сеть филиалов и большое количество связей и партнёров в различных отраслях экономики, компания WTB Group в состоянии оказывать высококвалифицированные услуги и предлагать привлекательную и разумную структуру оплаты.

### ЧТО МЫ ХОТИМ

Мы хотим помочь нашим клиентам развить свой бренд на существующих рынках или выйти с ним на совершенно новые. При этом нашим деловым партнёрам мы предлагаем полный комплекс услуг, который поможет достичь эти цели.

### ЧТО МЫ МОЖЕМ

Мы помогаем нашим клиентам в их росте, предлагая специализированные решения по всей цепочке создания добавленной стоимости продукта. Аналитика, разработка новых продуктов, маркетинг, продажи, логистика и дистрибуция, послепродажный сервис, разработка стратегии и многое другое может быть предложено нашим отделом M & A.

### ГДЕ МЫ РАБОТАЕМ

Нашими целевыми рынками являются центрально-европейский и российский, откуда мы выстраиваем свои взаимоотношения с рынками Азии и Австралии. Работа с клиентами проводится через наши офисы, расположенные в этих регионах.

### КАК МЫ РАБОТАЕМ

В любом случае индивидуально и с определением специфики услуг для каждого клиента. Наши услуги полностью отвечают запросам и индивидуальным

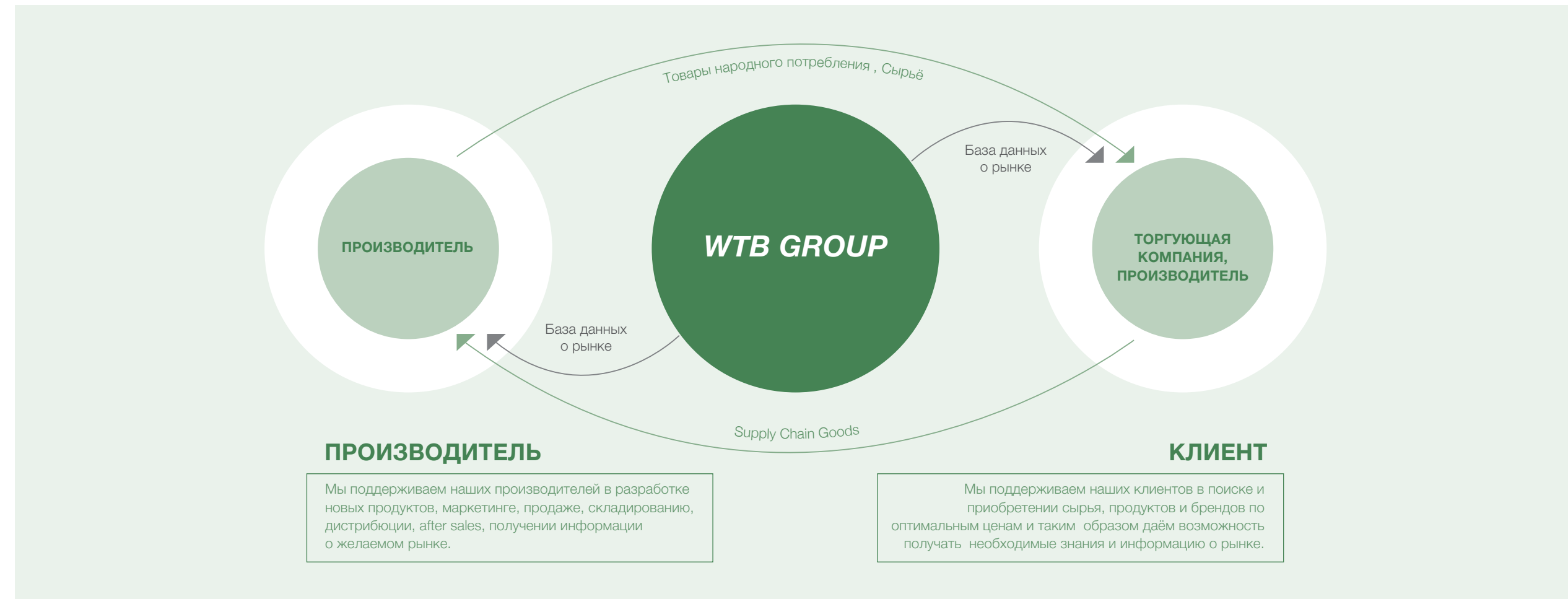
потребностям наших клиентов. Для нас не так важно, являетесь ли Вы лишь только автором и разработчиком идеи, которую хотели бы воплотить в жизнь, или крупным предприятием, желающим воспользоваться нашими услугами.

### КТО НАШИ КЛИЕНТЫ

Нашими клиентами являются известнейшие крупные европейские компании и «среднячки» из разных отраслей, в том числе из сырьевой и товаров народного потребления.

**Производители:** производители – партнёры, имеющие в своём ассортименте товары, продажи которых они хотели бы развить на существующих и новых рынках. Поэтому они доверяют эту задачу нам. Мы сертифицируем товары для продажи на новых рынках, получаем необходимые разрешения. Мы создаём все условия для продаж данных товаров на новых рынках, корректируем внешний вид, качество, упаковку, инструкции по эксплуатации, систему продвижения в соответствии с требованиями того или иного рынка. Сами продажи мы осуществляем с помощью собственных сбытовых платформ а также через торговую сеть. Для того чтобы наши клиенты могли сконцентрироваться только на своей основной деятельности, по желанию клиента мы можем взять на себя обязательства по ведению всех дополнительных бизнес-процессов как складирование, хранение, комплектация заказа, доставка, коммерческий документооборот, проверка платёжеспособности, работа с дебиторской задолженностью, предоставление услуг по переводу денег за товары, маркетинг и продвижение, работа с рекламациями, а также проведение выставок др..

**Клиенты:** Клиенты являются деловыми партнёрами, которые закупают товары и услуги от производителей с целью дальнейшей перепродажи или для собственных нужд. Нашими клиентами являются сетевые и несетевые розничные магазины, оптовые компании, крупные концерны, импортёры и производители. Мы предоставляем нашим клиентам возможность развивать и увеличивать свой рынок сбыта с помощью недорогой и целевой закупки .



### ИНТЕГРИРОВАННЫЕ РЕШЕНИЯ КАК СТРАТЕГИЯ РОСТА ДЛЯ ТОРГОВЛИ И ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Как раз Германия со своим годовым торговым оборотом в 400 млрд. Евро является крупнейшим европейским рынком и целью для экспорта №1 для каждого заинтересованного в росте производителя. Для поставщиков из России и стран Восточной Европы выгодным является также удобное географическое положение Германии и общие европейские корни. Несмотря на это, данное сотрудничество может быть сопряжено с непредвиденными рисками и другими факторами, мешающими плодотворному взаимодействию.

Необходимо найти надёжного партнёра, организовать сбытовую структуру, перевести документы на соответствующий язык, привести ассортимент и цены в соответствие с требованиями рынка. Товар должен пройти через таможенную, быть корректно оформлен, доставлен в нужное время в нужное место. Перед выходом на рынок необходимо провести маркетинговые мероприятия и принять участие в выставке, так как европейский рынок в силу своей высокой покупательской способности и величины является привлекательным и поэтому очень насыщенным.

Компания WTB Group позиционирует себя как специалист для экспортно-ориентированных предприятий и предлагает своим клиентам единственный в своём роде пакет услуг – помогающий клиентам осваивать новые рынки.

АНАЛИЗ	КОНСАЛТИНГ	СБЫТ И МАРКЕТИНГ	ЛОГИСТИКА И ДИСТРЕБЮЦИЯ	AFTER SALES SERVICE
<ul style="list-style-type: none"><li>– Анализ рынка</li><li>– Бизнес-план</li><li>– Сертификация</li><li>– Лицензирование</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>– Стратегия входа на рынок</li><li>– Поиск поставщиков</li><li>– Разработка продукта</li><li>– Глобальный поиск</li><li>– Supply chain support</li><li>– M &amp; A services</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>– Исследование рынка</li><li>– Markt feed back</li><li>– Marketing / PR</li><li>– Развитие бренда</li><li>– Участие в выставках</li><li>– Сбыт</li><li>– Выполнение заказа с ведением документации</li><li>– Услуги по проведению оплат</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>– Импорт/Таможня</li><li>– Складирование</li><li>– Доставка</li><li>– Упаковка</li><li>– исполнение заказов</li><li>– Управление дебиторской задолженностью</li><li>– Страхование</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>– Клиент-менеджмент</li><li>– Контроль качества</li><li>– Обеспечение качества</li><li>– Обучение</li><li>– Коммуникации с конечным потребителем</li></ul>